



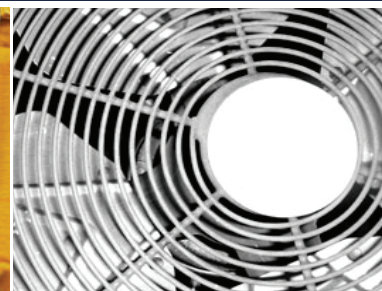
Produtos para varejo

SOMAR Meteorologia



Previsão que você entende

- Diversos segmentos
- Cenários climáticos
- Índices de vendas



Soluções integradas: garantias de lucro e diminuição de prejuízos

Segmentos atendidos

Vestuário

Marketing

Alimentos

Eletrodomésticos

Engenharia

Farmacêutico

Quando está mais calor se vende mais bebidas, refrigerantes, ventiladores e ar condicionado. Já no frio, a demanda vai de encontro aos aquecedores. Estes dois exemplos práticos mostram como a comercialização de diversos produtos no mercado depende dos fatores climáticos ou está diretamente ligados à eles. A SOMAR procura avaliar como o clima afeta a atividade do cliente e quantificar os efeitos do clima nestas atividades.

Produtos oferecidos:

Previsão de cenário climático (previsão especial para datas comemorativas, feriados ou qualquer dia do ano);

Boletins de impacto de vendas ;

Índice de projeção de vendas (simples e estatístico);

Acessória do uso da informação por segmento (vestuário , marketing , alimentos , eletrodomésticos , engenharia).

A partir de uma base em dados no histórico de venda e consumo de um determinado cliente, a SOMAR cria índices de correlação que permitem saber a projeção de venda, possíveis lucros e prejuízos com muitos meses de antecedência. Saber se uma estação do ano será mais quente ou mais fria contribui para o planejamento e até mesmo a compra de estoques e matéria-prima.

Índices de projeção de vendas simples

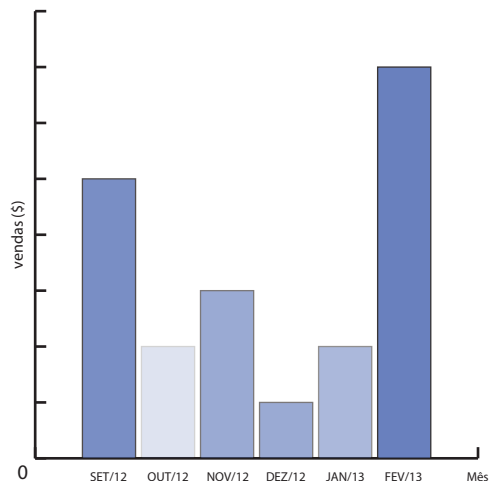
Simple: Relação direto tempo x vendas
previsão próximos 30 dias

Vendas: Ventiladores

Dia	Tempo	Previsão	Desvio	Chuva	Índice Venda
outubro/2012		23.3°C	0.2°C	2mm	bom
novembro/2012		21.6°C	0.3°C	5mm	Bom
dezembro/2012		22.3°C	0.3°C	7mm	Muito Bom
janeiro/2013		17°C	0°C	1mm	Bom
fevereiro/2013		23°C	0.1°C	0mm	Bom
março/2013		23.5°C	0.1°C	4mm	Bom

Índices de projeção de vendas estatístico

Estatístico: correlação estatística entre o histórico de vendas e tempo. Previsão próximos 12 meses





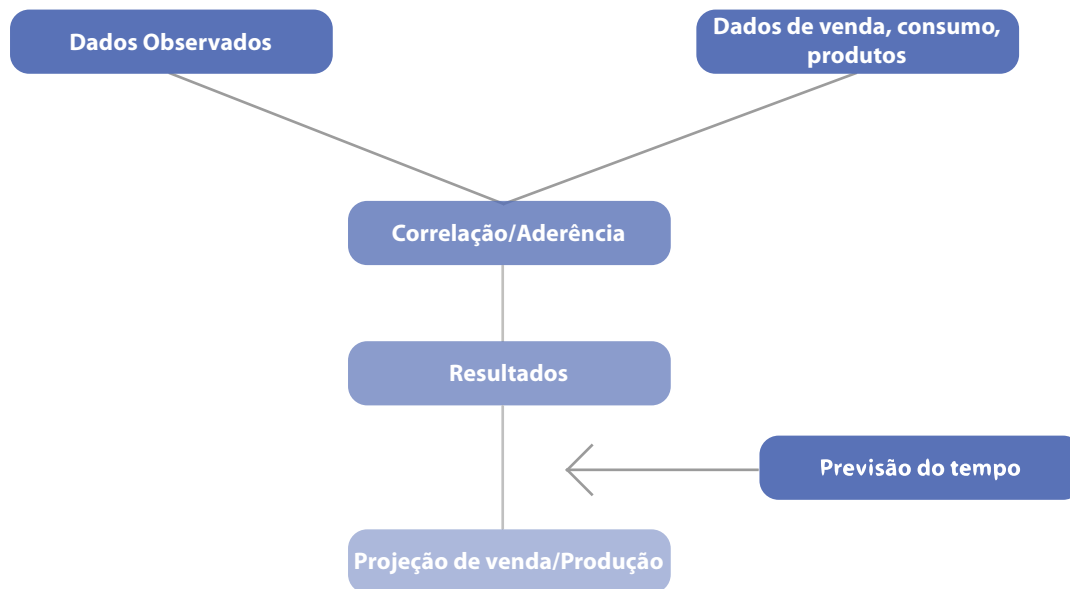
Produtos para varejo

SOMAR Meteorologia



Previsão que você entende

Vendas x Clima Vendas x Clima



Vestuário

Programação da indústria e comércio para minimizar os riscos em perda de estoque e mercadoria.

- Traçar cenário climáticos (longo prazo)
- Monitorar cenários climáticos (curto e médio prazo)

Marketing

Define campanhas publicitárias de acordo com o clima previsto.

- Ajuda o departamento de marketing a direcionar campanhas publicitárias às regiões onde o clima não irá favorecer as vendas.

Consumo de alimentos

A venda e a produção no setor alimentício tem relação direta com o cenário climatológico nacional. Períodos com temperatura mais alta ou baixa geram maior ou menor receita, de acordo com o produto.

- Índice de projeção
- Boletins climáticos

Eletrodomésticos

Aparelhos relacionados ao bem-estar térmico, como ar-condicionado, ventiladores, umidificadores e etc, tem suas vendas impactadas pelas condições persistentes de tempo, como ondas de calor ou períodos secos.

- Índice de projeção
- Boletins climáticos

Engenharia

Para a construção civil é traçado um perfil de longo prazo que ajuda a construtora a programar cada fase da obra (gráfico de janelas operacionais).

Farmacêutico

O clima interfere na venda de remédios em especial a variação da temperatura.

- Projeção de venda de remédio para os próximos meses.
- Variabilidade climática de temperatura

*Imagens meramente ilustrativas



SOMAR METEOROLOGIA
www.somarmeteorologia.com.br

Contato Geral

Telefone: +55 11 3030.0799
Avenida Magalhães de Castro, 600,
Butantã, São Paulo-SP - Cep 05502-000.
somar@met.com.br

Contato Diretor

diretoria@met.com.br

Contato Comercial

comercial@met.com.br